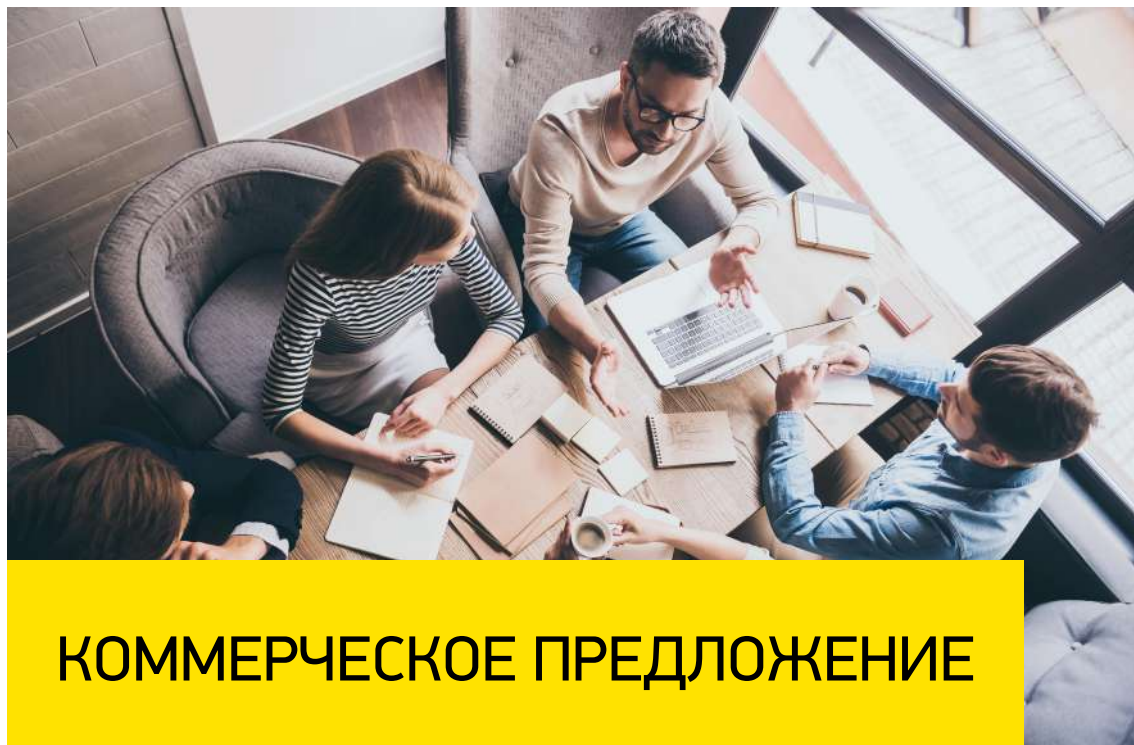


+7(495)637-84-23
academy@ilm.ru

Москва, ММДЦ «Москва-Сити»
Пресненская набережная, 6, стр., 2
ДК «Империя», офис «ILM», 10 этаж



Уважаемые господа!

Предлагаем Вам ознакомиться с коммерческим предложением по проведению тренингового курса для руководителей.

«ВОВЛЕКАЮЩЕЕ ЛИДЕРСТВО»

Руководство людьми – тонкий процесс, требующий глубоких знаний и умений. Мы хотим, чтобы люди, занимающие ведущую позицию, умели руководить красиво, достойно, улучшая качество, как своей жизни, так и жизни своих сотрудников.

*Программа может корректироваться в ходе проведения курса с опорой на потребности участников.

Какие компетенции развивает:

- Управление собственным эмоциональным состоянием.
- Управление эмоциональным состоянием команды.
- Проведение команды через кризисы в прорыв.
- Навыки командного коучинга и проведения стратегических сессий.
- Заражение идеями.
- Харизматичность.
- Вовлечение в свои цели других людей.

Инструменты управления, которые получит участник:

- 4 техники сторителлинга.
- 6 техник эмоционального интеллекта.
- Более 10 инструментов фасилитации и модерации.
- 3 техники работы с негативными эмоциями команды.
- 8 практик развития корпоративной культуры вовлеченности.
- более 10 инструментов проведения стратегической сессии.
- 7 инструментов командного коучинга.
- 2 тактики вывода команды и сотрудника в прорыв.

Цель программы:

Научить участников собирать вокруг себя яркую и профессиональную команду и объединять их одной амбициозной целью.

Результат по итогам обучения:

Курс позволит руководителям овладеть не только перечисленными инструментами, но и откроет перед участниками пространство глубоких знаний и ярких открытий в управлении командами.

Команда, работающая как единое целое, самостоятельно принимающая решения. Вовлеченность в проект каждого члена команды будет превышать 100%.

По итогам обучения Вы получите сертификат международного уровня!

+7(495)637-84-23
academy@ilm.ru

Москва, ММДЦ «Москва-Сити»
Пресненская набережная, 6, стр., 2
ДК «Империя», офис «ILM», 10 этаж



Направления работы на курсе:

1. Корпоративная культура вовлеченности.
2. Миссия и ценности руководителя.
3. Эмоциональный интеллект и управление состоянием команды.
4. Сторителлинг.
5. Фасилитация и модерация.
6. Стратегическая сессия.
7. Командный коучинг.
8. Коучинг.
9. Сшивка целей сотрудника с целями компании.

Формат обучения:

- Группа участников по 12 человек.
- Тренинги по 4-8 часов один раз в две-три недели.
- Продолжительность – 5-10 дней.

Формат коротких занятий, продолжительностью 4 часа, показал себя как результативный инструмент обучения.

Почему?

- комфортнее тратить меньше - 60 тысяч в две-три недели, чем 300 тысяч (иногда и больше) сразу за 2 дня, а результата получать больше.
- короткие занятия дают людям больше конкретных умений и навыков! 2-х дневное погружение – это дорого, и мало знаний оседает в практике.
- при коротких модулях техники успевают «перевариваться», участники делают домашние задания, внедряют новые инструменты между модулями.

Содержание программы:

Модуль 1. Структура компании и где в ней живет вовлеченность.

- Миссия, видение и ценности компании.
- Стратегия и цели компании.
- Корпоративная культура и вовлеченность.
- Основные подходы к вовлечению людей в реализацию миссии, целей и ценностей компании.
- Практики корпоративной культуры вовлеченности.
- Сложности изменения корпоративной культуры и как их преодолеть.

Модуль 2. Эмоциональный интеллект и вовлеченность.

- Инструменты включения драйва и энергии в людях.
- Законы эмоциональной вовлеченности людей.
- Негативные эмоции и ресурсное состояние.
- Как преодолевать кризисы и выводить команду в прорыв.

Модуль 3. Сторителлинг

- Алгоритм создания мотивационных историй.
- Сторителлинг в наставничестве.
- Сторителлинг в мотивировании команды.
- Сторителлинг как инструмент взаимного обучения людей.
- Создание книжных и кино клубов в компании.
- Создание клубов обмена опытом в компании.
- Игры и управленческие кейсы.

Модуль 4. Проведение стратегической сессии.

- Алгоритм проведения стратегической сессии.
- Стратегическая сессия целеполагания.
- Стратегическая сессия выработки миссии, видения и ценностей команды.
- Техники «сшивки» личных целей и целей компании.
- Копилка методов и игр для стратегической сессии.
- Практические кейсы и игры.

+7(495)637-84-23
academy@ilm.ru

Москва, ММДЦ «Москва-Сити»
Пресненская набережная, 6, стр., 2
ДК «Империя», офис «ILM», 10 этаж



Модуль 5. Командный коучинг.

- Выстраивание доверия руководителя и команды.
- Инструменты, техники и игры анализа ситуации в команде.
- Техники работы с негативными состояниями команды и кризисами.
- Техники работы с ресурсом и позитивным состоянием команды.
- Развитие осознанности в командной коучинге.
- Практические кейсы и игры.

Модуль 6. Техники фасилитации и модерации для всех управленческих ситуаций.

- Анализ ситуации в команде в игровой форме.
- Игры и процессы на целеполагание.
- Игровые техники оценки ресурсов.
- Техники планирования и распределения ответственности.
- Техники создания желаемого будущего.
- Практические кейсы и игры.

Модуль 7. Практическая отработка инструментов.

- Практика сторителлинга.
- Практика командного коучинга.
- Практика фасилитации.
- Практика стратегической сессии.

+7(495)637-84-23
academy@ilm.ru

Москва, ММДЦ «Москва-Сити»
Пресненская набережная, 6, стр., 2
ДК «Империя», офис «ILM», 10 этаж



Стоимость проведения курса:

Занятие 4 часа
для группы 12 человек

60 000 руб.

Полный курс

500 – 700 000руб. в течение
года

Цены указаны без учета НДС

Вы можете заказать как полный курс, так и отдельные модули.

В стоимость обучения включено:

- разработка и проведение бизнес-игр, кейсов,
- печать раздаточных материалов к тренингу,
- аналитический отчет по итогам курса, рекомендации, дальнейшие шаги для руководства и участников,
- поддержка каждого участника между модулями по его вопросам и ситуациям,
- сертификаты Школы управления ILM,
- сертификаты Фрайбургского института исследования сознания.